

Fondsporträt  
WKN 679 182  
per 31. August 2020



# KanAm Grund Group

seit 2000 – Innovationen

als Markenzeichen

- Erste private Immobilien-Investmentgesellschaft Deutschlands (konzernunabhängig)
- Erster Anbieter in Deutschland von rein internationalen Offenen Immobilienfonds
- Erfinder der CashCall-Strategie für Offene Immobilienfonds
- Mitwirkung bei der deutschen Reform des Rechts Offener Immobilienfonds (KAGB)
- Mehrfach ausgezeichnet für Managementperformance, Transparenz und Innovation





# Inhalt

- 04** KanAm Grund Group – Ein starker Partner
- 06** LEADING CITIES INVEST – Seit 2013 erfolgreich etabliert
- 08** Aktuelle Investmentstrategie – Zweistufiges Investitionsmodell
  - 11** Das Immobilienportfolio
  - 13** Immobilienportfoliostuktur
  - 16** CashCall-Strategie  
Liquidität zum richtigen Zeitpunkt
  - 17** Ratings
  - 18** Kennzahlen
  - 19** Unser Service für Sie
  - 20** Ihre Ansprechpartner

## HINWEIS:

Diese Publikation ersetzt keine Anlageberatung unter Berücksichtigung der individuellen Verhältnisse und Wünsche des Kunden. Für den Erwerb von Anteilen sind ausschließlich der aktuelle Jahresbericht oder der jeweilige Halbjahresbericht, falls ein solcher jüngerem Datums vorliegt, sowie der Verkaufsprospekt mit den Vertragsbedingungen sowie die wesentlichen Anlegerinformationen (Key Investor Document) maßgeblich. Der Verkaufsprospekt enthält ausführliche Risikohinweise. Diese werden bei der KanAm Grund Kapitalverwaltungsgesellschaft mbH, der Verwahrstelle M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA in Hamburg, den Vertriebspartnern kostenlos für Sie bereitgehalten. Diese Publikation entspricht weitestgehend den aktuellen Vorgaben des WpHG, einschlägigen Verordnungen und Vorgaben der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) sowie den Empfehlungen des Branchenverbands BVI Bundesverband Investment und Asset Management e. V. (BVI). Damit werden jedoch nicht sämtliche Informationspflichten nach WpHG abgedeckt. Insbesondere muss der Vermittler den Kunden über die konkrete Höhe der vereinnahmten Provisionen gemäß § 70 WpHG informieren.

Angaben zur prognostizierten und tatsächlichen Wertentwicklung des LEADING CITIES INVEST erfolgen innerhalb der vorliegenden Publikation immer nach der BVI-Berechnungsmethode: Berechnungsbasis: Anteilswert; Ausschüttung wird wieder angelegt. Kosten, die beim Anleger anfallen, wie z. B. Ausgabeaufschlag, Transaktionskosten, Depot- oder andere Verwahrkosten, Provisionen, Gebühren und sonstige Entgelte, werden nicht berücksichtigt.

KanAm Grund  
ist international  
vertreten:

Frankfurt  
am Main

Paris

Luxemburg

Atlanta

## KanAm Grund Group – Ein starker Partner

Die Expertise der KanAm Grund Group – mit Sitz in Frankfurt am Main und Niederlassungen derzeit in Paris, Luxemburg und Atlanta – konzentriert sich auf die europäischen und amerikanischen Immobilienmärkte. Seit ihrer Gründung im Jahr 2000 hat sie bei rund 316 Einzeltransaktionen von Büro-, Einzelhandels- und Hotelimmobilien ein Volumen von über 35 Mrd. USD umgesetzt. Sie konnte zudem über 1.200.000 qm im Rahmen von rund 1.300 abgeschlossenen Mietverträgen vermieten. Zusammen mit der in München seit 1978 beheimateten KanAm Gruppe verwaltet sie 10,2 Mrd. USD Assets under Management (AuM).

Die Unabhängigkeit der KanAm Grund Group verschafft ihr eine besondere Stellung, die es ermöglicht, eine Investmentstrategie im bestmöglichen Sinne der Anleger zu verfolgen. Internationale Investoren entscheiden sich bei ihren Immobilieninvestments für KanAm Grund als strategischen und operativen Partner, weil sie den Erfahrungen, Erfolgen und der Unabhängigkeit der KanAm Gruppe vertrauen.

- Präsenz auf nahezu allen relevanten Immobilienmärkten in Europa und Amerika mit eigenen Niederlassungen.
- Internationale Netzwerke und Experten mit profunden Marktkenntnissen für alle Bereiche des ertrags- und qualitätsorientierten Asset Managements.
- Ausgezeichnet unter den Top-Asset-Managern aller Anbieter Offener Immobilienfonds in Deutschland (Scope Rating 2020).



Das Know-how von KanAm Grund beruht auf dem mehrfach von renommierten Rating-Agenturen ausgezeichneten Management der deutschen, unabhängigen KanAm Grund Group. Dieses international agierende Immobilieninvestment-, Beratungs- und Asset Management-Unternehmen für private und institutionelle Investoren besteht aus insgesamt drei Gesellschaften, der KanAm Grund, der KanAm Grund Institutional und der KanAm Grund REAM.

Die Perspektiven an den Immobilienmärkten haben sich in den vergangenen Jahren grundlegend verändert. Auf der einen Seite steigt das Interesse an sachwertorientierten Immobilieninvestments, auf der anderen Seite sinkt im aktuellen Niedrigzinsumfeld das Angebot an hochwertigen Objekten. Die Internationalisierung und Komplexität solcher Investments erfordern daher mehr denn je ein professionelles 360-Grad-Management der Portfolios durch anerkannte, im Markt etablierte Partner.

Die KanAm Grund ist aufgrund ihrer Unabhängigkeit und Erfahrung im internationalen Immobiliengeschäft in der Lage, ein umfassendes Leistungsspektrum zu bieten. Es vereint Investmentstrategien, Beratung sowie Asset Management-Leistungen unter Berücksichtigung der spezifischen Immobilienmarkt-Zyklen und der unterschiedlichen Immobilien-Risikoklassen Core, Core-plus und Value add.

## 360-Grad-Management





Anzahl der  
Weltbevölkerung  
in urbanen  
Gegenden

20%

1913

50%

2013

70%

2050

Quelle: The Economist  
Intelligence Unit

## LEADING CITIES INVEST – Seit 2013 erfolgreich etabliert

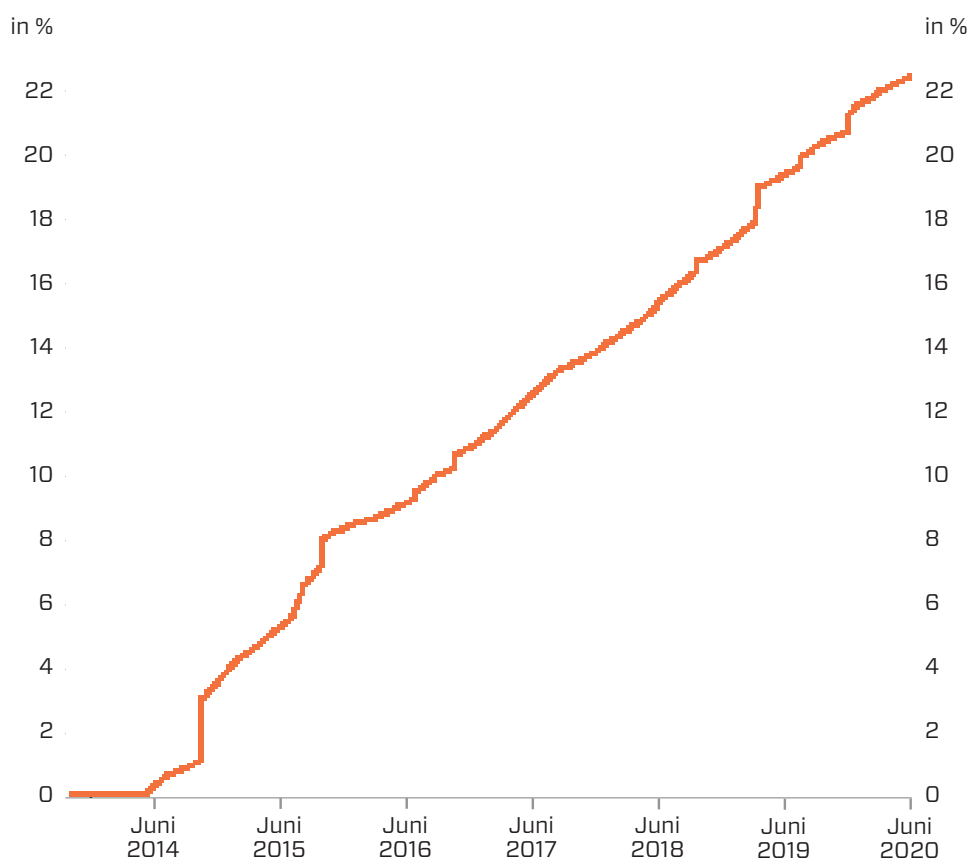
Bei der Anlage in Immobilien erschließt der LEADING CITIES INVEST Chancen bedeutender internationaler Märkte. Er zielt auf eine, gemessen am aktuellen Ertragsniveau der Branche und an den derzeitigen Kapitalmarktzinsen, gute, langfristig wettbewerbsfähige Rendite zum Geschäftsjahresende und die Chance auf Wertsteigerungen der Objekte.

Nach einer Studie des Beratungsunternehmens The Economist Intelligence Unit nimmt die Zahl der Menschen, die weltweit in Städten leben, jedes Jahr um rund 60 Mio. zu. Das entspricht in etwa drei Viertel der Gesamteinwohnerzahl Deutschlands. Dieser Bevölkerungszustrom kann das wirtschaftliche Potenzial der jeweiligen Städte – sowie deren Immobilienmärkte – beachtlich erhöhen.

Auf dieses geballte Anlagepotenzial setzt der LEADING CITIES INVEST, ein speziell für die Bedürfnisse der Privatanleger konzipierter Offener Immobilienfonds der neuen Generation. Seine Anleger profitieren von den anlegerschützenden Neuregelungen des Gesetzgebers.

### Wertentwicklung\* seit Auflage

Stichtag 30.06.2020



\* Berechnung nach BVI-Methode: Berechnungsbasis: Anteilwert; Ausschüttung wird wieder angelegt. Kosten, die beim Anleger anfallen, wie z.B. Ausgabeaufschlag, Transaktionskosten, Depot- oder andere Verwahrkosten, Provisionen, Gebühren und sonstige Entgelte, werden nicht berücksichtigt.

<sup>1)</sup> Hereinnahme ersten Anlegerkapitals

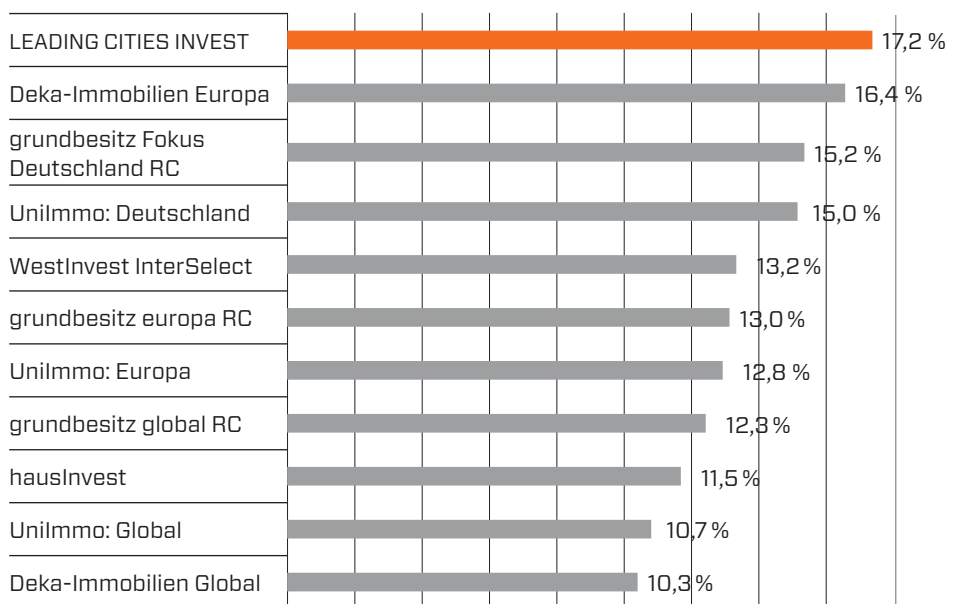


## Fazit

- Erster Offener Immobilienfonds der neuen Generation
- CashCall-Strategie zur aktiven Liquiditätssteuerung
- Exklusives Produkt für Privatanleger
- Hohe Vermietungsquote von aktuell 97,6 %
- 24 Standorte, sechs Nutzungsarten – Diversifikation von Beginn an

### 5-Jahres-Performance Offener Immobilienfonds / (reine Publikumsfonds\*)

gemäß BVI-Definition per 30.06.2020



Quelle: BVI Statistik, KanAm Grund Group; \*ohne Vertriebsbeschränkung mit Schwerpunkt auf Gewerbeimmobilien; Berechnungsbasis: Anteilwert (Ausgabeaufschläge werden nicht berücksichtigt); Ausschüttungen werden wieder angelegt. Berechnung nach BVI-Methode. Die historische Wertentwicklung der Sondervermögen ermöglicht keine Prognose für die zukünftige Wertentwicklung.

# Aktuelle Investmentstrategie

## Zweistufiges Investitionsmodell

Als Fondsimmobilien kommen schwerpunktmäßig Objekte aus der Nutzungsart Büro infrage sowie zur Beimischung alternative Nutzungsarten, die zur Portfoliostreuung und Renditeoptimierung beitragen. Als Beimischung des Immobilienportfolios eruieren wir auch Logistikimmobilien, die die Versorgung von Städten und Metropolen sicherstellen.

Neben Core-Immobilien an nachgefragten Standorten mit sehr guter Objektqualität, langen Mietvertragslaufzeiten und damit stabilen Erträgen werden dem LEADING CITIES INVEST auch Core-plus-Objekte mit Wertsteigerungspotenzial beigemischt.

Core-plus-Immobilien finden sich an guten bis sehr guten Standorten und verfügen über eine gute Objektqualität. Da die Mietverträge i. d. R. etwas kürzere Restlaufzeiten haben, bieten solche Objekte durch Neu- und Anschlussvermietungen sowie gezielte Verbesserungen der Gebäudesubstanz mittelfristiges Wertsteigerungspotenzial. Vor einer Investitionsentscheidung klärt das Fondsmanagement möglichst viele Punkte rund um die Immobilie. Zu diesem Zweck hat die KanAm Grund zwei Modelle entwickelt, die eine strukturierte und umfassende Analyse der Immobilienmärkte und der Immobilie ermöglichen.

### Research- und Portfoliomodelle\*

Die beiden Modelle sind die Basis für Qualität, Sicherheit und Performance der Investments.

#### Leading Cities

##### KanAm Grund C-Score Modell

identifiziert Leading Cities mit bestmöglichem Rendite-/Risikopotenzial für Investitionen

##### International Leading Cities



##### National Leading Cities



##### Future Leading Cities



#### Invest

##### KanAm Grund Property Selection Modell

beurteilt Immobilien an ausgewählten Investitionsstandorten hinsichtlich ihrer Qualität und Eignung zur Ergänzung des Portfolios

##### Core und Core-plus

##### Core und Core-plus

##### Core



\* Der Anteil der jeweiligen geografischen Verteilung sowie der Risikoklassifizierung (Core und Core-plus) der Immobilien im Portfolio des LEADING CITIES INVEST ist abhängig von den Akquisitionsmöglichkeiten und dem Aufbau des Immobilienportfolios.

<sup>1)</sup> Aktuell werden Hotelimmobilien aufgrund der derzeitigen Situation im Zusammenhang mit der Corona-Pandemie nicht erworben (kein Bestand).





## C-Score Modell und Property Selection Modell

### Was sind Leading Cities?

Auch wenn den internationalen Metropolen insgesamt die besten Wachstumschancen auf unserer Erde prognostiziert werden, so entwickeln sich diese zeitlich wie makro- und mikro-ökonomisch unterschiedlich. In jedem Fall ist aber die wirtschaftliche, soziale und kulturelle Entwicklung einer Metropole ein wesentliches Kriterium für das Fonds-, Portfolio- und Asset Management. Das Wissen darüber ist mitentscheidend für den Erfolg und die Performance eines Offenen Immobilienfonds.

KanAm Grund hat für den neuen LEADING CITIES INVEST ein innovatives Modell entwickelt und Kriterien zusammengestellt, welche die aktuelle (internationale und nationale) wie zukünftige (future) Attraktivität von Städten messbar machen: Das KanAm Grund C-Score Modell. Es identifiziert attraktive Investitionsstandorte mit bestmöglichem Rendite-/ Risikopotenzial. Die Kriterien von C-Score basieren auf über 7.300 wissenschaftlich ermittelten und anerkannten Einzeldaten. Mit ihnen werden aktuell 131 Städte in 44 Ländern anhand von Bevölkerungs- und Wirtschaftsentwicklung, Standortattraktivität, Innovationskraft, Lebensqualität, Infrastruktur und Umweltstrategie sowie der Immobilienmarktlage auf ihre Entwicklungschancen untersucht. Die Ergebnisse der laufenden Untersuchung fließen kontinuierlich in die Entscheidung über die nächsten potenziellen Investitionsstandorte für den Fonds mit ein.

---

#### Attraktive Investitionsstandorte für internationale und nationale Immobilieninvestoren

---

Lebendige Zentren mit einer attraktiven Work-Life-Balance-Kultur

---

Magneten für eine stetig wachsende Bevölkerung

---

Zielstandorte eines wachsenden Dienstleistungssektors mit hoher Wirtschaftskraft

---

Ausgestattet mit modernen Büro-, Einzelhandels- und/oder Hotelflächen

---

In Deutschland existiert neben den Top-7-Städten (Berlin, Düsseldorf, Frankfurt am Main, Hamburg, Köln, München und Stuttgart), die im C-Score Modell analysiert werden, eine Vielzahl weiterer attraktiver Großstädte mit sehr guten ökonomischen und demografischen Kennzahlen. Im Jahr 2017 wurde das C-Score Modell daher für Investitionen in Deutschland um das Germany-Scoring Modell (»G-Score«) ergänzt, um die Breite der analysierten Investmentmärkte in Deutschland neben den Leading Cities International um Leading Cities National zu erweitern. Das G-Score Modell analysiert anhand von 2.200 Wirtschafts-, Standort- und Immobiliendaten insgesamt 55 deutsche Städte. Es bewertet die Städte in Bezug auf ihre Attraktivität als Investitionsstandort für Büro-, Einzelhandels-, Hotel- und Wohnimmobilien. Denn nur attraktive und zukunftsfähige Städte ziehen Menschen und Unternehmen zum Leben und Arbeiten an – mit positiven Auswirkungen auf den Immobilienmarkt. Das C-Score Modell wurde zum Stichtag 31. August 2019 aktualisiert. Dabei wurde die Methodik angepasst, sodass insbesondere in den untersuchten Bereichen »Standortattraktivität« sowie »Immobilienmarkt« eine Reihe neuer Kriterien mit aufgenommen wurde und die Strukturierung im Bereich »Immobilienmarkt« optimiert wurde. Der immer mehr an Bedeutung gewinnende Teilbereich »Ökologische Nachhaltigkeit« beispielsweise wurde stärker ausgebaut.

Um an ausgewählten Investitionsstandorten infrage kommende Immobilien hinsichtlich ihrer Qualität und Eignung beurteilen zu können, arbeitet das Fondsmanagement mit dem sogenannten Property Selection Modell. Das Portfoliomodell analysiert über 100 Parameter eines Objekts wie Mikrolage, Objektqualität, Mieter und Performance. Gleichzeitig hilft es, die Auswirkungen einer möglichen Investitionsentscheidung auf das Gesamtportfolio des Fonds zu ermitteln. Durch die daten- und faktenbezogene Untersuchung einer möglichen Investition mittels beider Modelle bietet der LEADING CITIES INVEST seinen Anlegern bestmögliche Renditepotenziale.

### Merkmale von Core- und Core-plus-Immobilien



#### Core-Immobilien

- Nachgefragte Standorte und sehr gute Objektqualität
- Lange Mietvertragslaufzeiten
- Stabile Erträge



#### Core-plus-Immobilien

- Gute bis sehr gute Standorte
- Kürzere Mietvertragslaufzeiten
- Gezielte Optimierung der Gebäudesubstanz sichert mittelfristiges Wertsteigerungspotenzial



## LEADING CITIES INVEST

Alle Details zu den Immobilien finden Sie übersichtlich und informativ zusammengefasst in unserer Immobilienübersicht: [www.LCI-Fonds.de](http://www.LCI-Fonds.de)



## Das Immobilienportfolio

Mit 32 Immobilien im Bestand ist der LEADING CITIES INVEST bereits an 24 Standorten in Deutschland, Belgien, Frankreich, Großbritannien, der Schweiz, Polen, Spanien, Irland und Finnland investiert. Das Immobilienportfolio ist über die Nutzungsarten Büro, Industrie/Logistik, Einzelhandel/Gastronomie und Freizeit erfolgreich diversifiziert und mit 97,8 % praktisch vollvermietet. Im Mai 2020 erfolgte mit dem Erwerb des Mebeshauses die erste Investition in Berlin. Im Juni wurden die beiden im Dezember 2019 erworbenen Immobilien in Helsinki, Fredriksberg B und C, fertiggestellt.

Bei allen Akquisitionen für den LEADING CITIES INVEST setzt das Fondsmanagement die von KanAm Grund entwickelte CashCall-Strategie ein (siehe Seite 16). Diese Strategie bezweckt zum Vorteil der Anleger, dass Mittelzuflüsse in den Fonds ausschließlich zeitnah zu geplanten Immobilienakquisitionen stattfinden. Das bedeutet, dass der Fonds eine CashSTOP-Phase einlegt und keine neuen Anteile ausgibt, wenn in den bevorzugten Märkten keine der Anlagestrategie entsprechenden Investitionsobjekte verfügbar sind. Damit bezweckt das Fondsmanagement, dass der Anlageerfolg möglichst nicht durch die aktuell negative Liquiditätsverzinsung verringert wird.







Paris, Rue de Charonne  
(fünf eigenständige  
Einzelhandelsimmobilien)



Hamburg  
Colonnaden 3



Paris  
Le Copernic



München  
Campus E



Brüssel  
Nerviens 85



London  
3 Cophall Avenue



Edinburgh  
Greenside



Logistikportfolio aus sechs  
Immobilien Deutschland



Etoy/Lausanne  
Chiquita Headquarter



Nizza  
Notre Dame



Warschau  
Renaissance



Marseille  
300 Prado



Frankfurt am Main  
Liebigstraße 6



Toulouse  
Le Galilée



Barcelona  
Pau Claris



Dublin  
Wythe Building



Dresden  
Kugelhaus



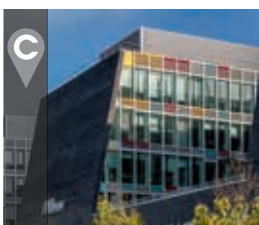
München  
Kastenbauerstraße 2-6



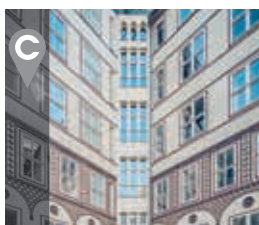
Helsinki  
Fredriksberg BC



Eysins/Genf  
La Porte d'Eysins



Paris/Nanterre  
PIXEL



Berlin  
Mebeshaus

# Immobilienportfoliostruktur

Die Immobilienportfoliostruktur des LEADING CITIES INVEST entwickelt sich durch die bisherigen Objekterwerbe entsprechend der strategischen Ausrichtung. Ziel des Fondsmanagements bleibt eine ausgewogene Portfoliozusammensetzung nach geografischer Verteilung, Größenklassen, Nutzungsarten und wirtschaftlicher Altersstruktur der Fondsimmobilen. Zudem sorgen die überwie-

gend langfristigen Mietverträge und eine hohe Vermietungsquote für stabile Erträge und bilden damit die Basis für die kontinuierlich überdurchschnittliche Wertentwicklung.

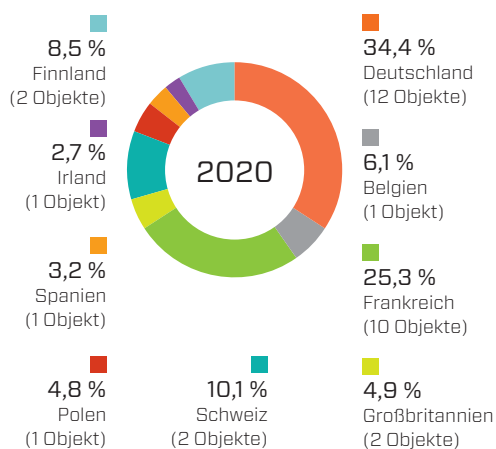
Eine breit gestreute Anlegerstruktur mit einer hohen Zufriedenheitsquote sind das Ergebnis.



**Geografische Verteilung der Immobilien /**

auf Basis der Verkehrswerte /Kaufpreise

Stand: 31.08.2020



Der LEADING CITIES INVEST ist ein Offener Immobilienfonds, der in Immobilien, die überwiegend in den Metropolen Europas belegen sind, investiert. Das Immobilienvermögen des LEADING CITIES INVEST ist aktuell auf 32 Objekte in neun Ländern verteilt.

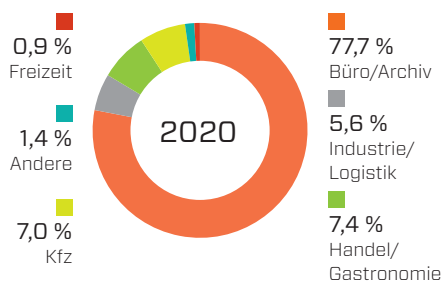


Das Immobilienvermögen des LEADING CITIES INVEST ist zurzeit in 24 europäischen Städten verteilt: Paris, Nizza, Marseille, Toulouse, London, Edinburgh, Berlin, München, Frankfurt a. M., Hamburg, Dresden, Brüssel, Etoy/Lausanne, Eysins/Genf, Warschau, Barcelona, Dublin, Helsinki sowie sechs Logistik-Standorte in Deutschland

**Nutzungsarten der Immobilien<sup>1)</sup> /**

auf Basis der Jahresmieterträge

Stand: 31.08.2020



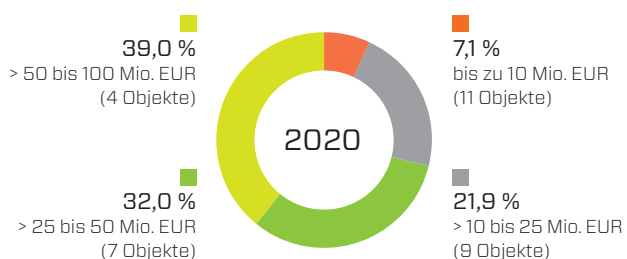
Mehr Streuung bedeutet i. d. R. auch mehr Unabhängigkeit von einzelnen Segmenten. Das Augenmerk liegt aktuell auf der Nutzungsart Büro und zur Beimischung auf alternativen Nutzungsarten wie zum Beispiel Logistik, die zur Portfoliostreuung und Renditeoptimierung beitragen.

Das Mieterportfolio besteht ausschließlich aus gewerblichen Nutzern. Die Segmente »Wohnen« und »Betreiber-Immobilien«, wie z. B. Pflegeheime, werden derzeit nicht bedient.

**Größenklassen der Immobilien<sup>1)</sup> /**

auf Basis der Verkehrswerte /Kaufpreise

Stand: 31.08.2020



Bei den Größenklassen legt das Fondsmanagement derzeit seinen besonderen Fokus auf kleinere bis mittlere Objektgrößen, um auch in dieser Hinsicht eine möglichst breite Diversifikation zu erreichen. Mit dem wachsenden Fondsvermögen geht eine allmähliche Steigerung der Objektgröße im Zuge von Neuakquisitionen einher. Mit dem Erwerb des Bürogebäudes »Campus E« in München im Geschäftsjahr 2017 kam bereits erstmals eine Immobilie in das Portfolio, deren Verkehrswert über 50 Mio. EUR liegt.

<sup>1)</sup> Keine Berücksichtigung von im Bau/Umbau befindlichen Objekten



**Aktuelle Vermietungsquote: 97,6 %**

Im Fokus des Asset Managements steht stets die Zufriedenheit der Mieter in den Immobilien. Denn deren Zufriedenheit sichert die Erträge der Anleger. Zu einem guten Asset Management zählt vor allem die Mieterbetreuung. Die KanAm Grund Group ist durch ihre Präsenz im Headquarter in Frankfurt am Main und in den Niederlassungen und Auslandsbüros in Paris, Luxemburg und Atlanta sehr nah an den Mietern und dem Markt.

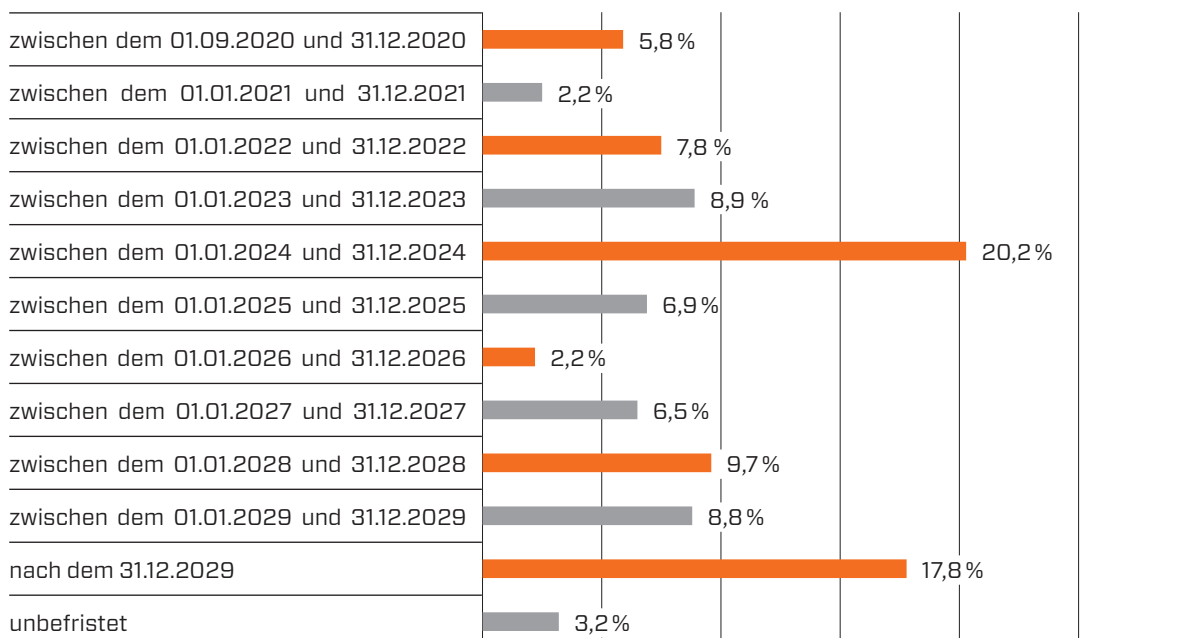
Mieter sind u.a.:

- Stadt München
- Chiquita
- Bundesrechtsanwaltskammer
- Banco Santander Benelux
- COS
- Decathlon

**Auslaufende Mietverträge /**

auf Basis der Jahresmieterträge

Stand: **31.08.2020**

**Gleichbehandlung sämtlicher Anleger**

Der LEADING CITIES INVEST unterscheidet sich in diesem Punkt erheblich von den Offenen Immobilienfonds der alten Generation. Die Schutzvorschriften des Kapitalanlagegesetzbuchs (KAGB) gelten für alle Anleger im Fonds gleichermaßen. Die 24-monatige Mindesthaltedauer und die einheitliche zwölfmonatige Kündigungsfrist schützen den Fonds vor plötzlichen und unvorhersehbaren Anteilrückgaben. Damit ermöglicht der LEADING CITIES INVEST dem Fondsmanagement eine solide, mittelfristige Liquiditätssteuerung zum Vorteil aller Anleger.

**Loyalitätsrate 98,6 % = Hohe Kundenzufriedenheit**

Insgesamt wurden im ersten Halbjahr des Geschäftsjahres 2020 rund 1,2 Millionen neue Anteile am LEADING CITIES INVEST ausgegeben. Gleichzeitig liegt die Quote der Anteilrückgaben zum 30. Juni 2020 bei lediglich 1,4 % des Nettofondsvermögens. Die daraus resultierende hohe Loyalitätsrate von 98,6 % zusammen mit der kontinuierlich stark gestiegenen Nachfrage nach Anteilen am LEADING CITIES INVEST zeigt eine sehr hohe Zufriedenheit der Anleger mit dem Produkt bzw. ihrer Investition.





# CashCall-Strategie

## Liquidität zum richtigen Zeitpunkt

Unser Ziel ist es, für die Anleger im LEADING CITIES INVEST eine attraktive Wertentwicklung zu erwirtschaften. Im Rahmen der bewährten CashCall-Strategie der KanAm Grund werden die Zuflüsse an Kapital weitgehend so gesteuert, dass Mittel dann zur Verfügung stehen, wenn ein Objekt erworben werden soll. Die CashCall-Strategie stellt somit sicher, dass die angestrebte Fondsrendite nicht durch zu viel Liquidität verwässert wird.

So funktioniert die CashCall-Strategie zur Renditesicherung: Sobald das Fondsmanagement ein konkretes Investitionsobjekt für das Immobilienportfolio des LEADING CITIES INVEST identifiziert hat, wird zu

einem CashCall aufgerufen – und der Fonds für Anlegergelder geöffnet. Ist die benötigte Investitionssumme erreicht, beschließt das Management eine temporäre Schließung des Fonds (CashSTOP) zur Sicherung der Rendite.

Während der CashSTOP-Phase sind direkte Einzahlungen in den Fonds nicht möglich. In dieser Zeit können sich interessierte Anleger für die gewünschte Einzahlungsmöglichkeit beim nächsten CashCall mittels AVIS vormerken lassen – und sich so Anteile vorab reservieren. Das einfache Prozedere stimmen wir gerne mit Ihnen ab.

### Intelligente Liquiditätssteuerung



- Temporärer Mittelzufluss für den gezielten Erwerb einer Immobilie
- Bedarfsgerechte Steuerung



- Temporärer Stopp der Mittelzuflüsse
- Schutz der Rendite für die bereits investierten Anleger
- Reservierung von Anteilen durch AVIS möglich

#### Intelligente Liquiditätssteuerung zu 100 % durch neue Regelungen im KAGB möglich

Die verlässliche und optimale Liquiditätssteuerung für alle Beteiligten durch die zeitliche Kongruenz von Kapital- und Immobilienmanagement der Rendite ist vor allem möglich, da alle Anleger im LEADING CITIES

INVEST nach den neuen Halte- und Kündigungsfristen investiert sind. Altanleger mit einem Freibetrag von 30.000 EUR pro Monat gibt es nicht. So ist es dem Fondsmanagement möglich, die Liquidität sehr genau zu steuern und eine Verwässerung der Rendite extrem einzudämmen.

Bestätigt

Juni 2020 <sup>1)</sup>

Bestätigt

Juni 2020 <sup>1)</sup>

**Scope AA-<sub>AMR</sub>**  
Asset Management  
Rating Juni 2020

Der Fonds wurde bei Auflage mit dem »Portfolio Construction Award 2013« von Scope ausgezeichnet.

**Scope a+<sub>AIF</sub>**  
Immobilienfonds Rating  
Juni 2020

## Ratings

Der LEADING CITIES INVEST hat in der aktuellen Marktstudie der unabhängigen Ratingagentur SCOPE von Juni 2020 den Corona-Test bestanden.

Der Publikumsfonds der KanAm Grund Group zählt zu den nur drei von 15 verglichenen Immobilienfonds, bei denen das positive Rating nach Ansicht von SCOPE im Vergleich zum Vorjahr gehalten werden konnte. Der LEADING CITIES INVEST ist weiter mit »a+<sub>AIF</sub>« bewertet. Dies begründet die Ratingagentur mit dem geringen Anteil des Immobilienportfolios in den Segmenten Einzelhandel und Hotel sowie mit dem Portfolioausbau in 2019. Der LEADING CITIES INVEST verfügt demnach über das beste Immobilienportfolio innerhalb der Gewerbeimmobilienfonds. Der LEADING CITIES INVEST erzielt aktuell unter 8 % seiner Jahresmieterträge im Einzelhandel und besitzt keine Hotelimmobilien. Dies sind nach Scope neben der Gastronomie die Segmente, die besonders hart von den wirtschaftlichen Auswirkungen der Pandemie betroffen sind.

Ebenso positiv bewertete SCOPE das Liquiditätsmanagement und die Bemühungen um Nachhaltigkeit beim LEADING CITIES INVEST und bestätigte das Asset Management Rating der KanAm Grund Group von »AA-<sub>AMR</sub>«.

Ein weiteres zentrales Thema in der Marktstudie von SCOPE war das Thema Nachhaltigkeit. Dieses The-

ma gewinnt in der Branche auch aufgrund der Regulierung immer mehr an Bedeutung. Der LEADING CITIES INVEST verfügt zum Stichtag 31. Mai 2020 über zwei größere zertifizierte Immobilien mit einem Anteil von 19,7 % am Verkehrswert. Acht weitere Objekte mit einem Verkehrswertvolumen von 251,7 Millionen Euro bzw. 34,7 % des gesamten Verkehrswertes befinden sich aktuell im Zertifizierungsprozess. Die KanAm Grund Group hat ihre Nachhaltigkeitsausrichtung seit 2018 stark vorangetrieben und die Nachhaltigkeitsstrategie »LEADING CITIES INVEST goes green« entwickelt. Dazu zählt die Senkung des CO<sub>2</sub>-Fußabdrucks aller Immobilien, indem die Allgemeinflächen auf CO<sub>2</sub>-neutrale Energieversorgung umgestellt und die Mieter motiviert werden, sich dem anzuschließen. Nach Umstellung der Energieversorgung unter Nachhaltigkeitsgesichtspunkten in 2019 konnte der LEADING CITIES INVEST bereits 1.821 Tonnen CO<sub>2</sub> einsparen. Darüber hinaus engagiert sich die KanAm Grund Group im Bereich Corporate Citizenship und fördert die zwei Projekte »Art in Public« und »Kids in Cities«.

Zudem war die KanAm Grund Group in unterschiedlichen Kategorien bereits elfmal für die Scope Awards nominiert, zweimal – 2012 und 2013 – wurde sie als Gewinner der Scope Awards ausgezeichnet.

<sup>1)</sup> Marktstudie der Scope Analysis GmbH: <https://www.scopeanalysis.com/#search/research/detail/164003DE>

# Kennzahlen

## LEADING CITIES INVEST

Stichtag: **31.08.2020**

|                      |                                                                             |
|----------------------|-----------------------------------------------------------------------------|
| WKN/ISIN             | 679182/DE0006791825                                                         |
| Geschäftsjahr        | 01.01. – 31.12.                                                             |
| Auflagedatum         | 15.07.2013                                                                  |
| Basiswährung         | Euro                                                                        |
| Mindestanlage        | ein Fondsanteil (Ausnahmeregelungen abhängig von der depotführenden Stelle) |
| Ausgabeaufschlag     | bis zu 5,5 %; aktuell 5,5 %                                                 |
| Verwaltungsvergütung | bis zu 1,5 %; aktuell 0,8 %                                                 |
| Mindesthaltedauer    | 24 Monate                                                                   |
| Kündigungsfrist      | 12 Monate                                                                   |
| Ertragsverwendung    | jährliche Ausschüttung im Mai                                               |

|                                               |                |
|-----------------------------------------------|----------------|
| Fondsvermögen                                 | 715,1 Mio. EUR |
| Immobilienvermögen                            | 780,5 Mio. EUR |
| davon direkt gehalten                         | 545,0 Mio. EUR |
| davon über Immobilien-Gesellschaften gehalten | 235,5 Mio. EUR |
| 1-Jahres Performance                          | 2,7 %          |
| Performance seit Auflage (Juli 2013)          | 23,0 %         |
| Fremdfinanzierungsquote                       | 23,8 %         |



# Unser Service für Sie

Auf unserer Internetseite [www.LCI-Fonds.de](http://www.LCI-Fonds.de) finden Sie einen eigenen Bereich für Vertriebspartner. Dort stehen Ihnen alle relevanten Informationen für die Beratung Ihrer Kunden zur Verfügung.

Publikationen, Webinare, Tutorials, aber auch alle wesentlichen Kennzahlen und viele nützliche Links zu informativen Seiten stehen Ihnen hier komprimiert und übersichtlich zur Verfügung.







Wenn Sie an Online-,  
Beraterschulungen oder  
Kundenveranstaltungen  
interessiert sind,  
sprechen Sie uns an.

Service-Hotline  
(montags bis donnerstags  
von 9 bis 12 Uhr):  
0800 - 589 3555

Allgemeine Anfragen an:  
[info@LCI-Fonds.de](mailto:info@LCI-Fonds.de)

## Ihre Ansprechpartner

Haben Sie Fragen? Rufen Sie uns an.



**Heiko Hartwig**

Geschäftsführer

Tel: 069 710 411 104

[h.hartwig@kanam-grund.de](mailto:h.hartwig@kanam-grund.de)



**Anja Zemke**

Direktorin

Vertrieb

Tel: 069 710 411 401

[a.zemke@kanam-grund.de](mailto:a.zemke@kanam-grund.de)



**Andrea Nies**

Senior Sales Manager

Vertrieb

Tel: 069 710 411 423

[a.nies@kanam-grund.de](mailto:a.nies@kanam-grund.de)



**Thomas Rehmet**

Senior Sales Manager

Tel: 069 710 411 402

[t.rehmet@kanam-grund.de](mailto:t.rehmet@kanam-grund.de)

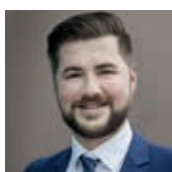


**Andrea Horn**

Sales Manager

Tel: 069 710 411 482

[a.horn@kanam-grund.de](mailto:a.horn@kanam-grund.de)



**Simon Wächter**

Sales Manager

Tel: 069 710 411 481

[s.waechter@kanam-grund.de](mailto:s.waechter@kanam-grund.de)

KanAm Grund  
Kapitalverwaltungsgesellschaft mbH  
Ein Unternehmen der KanAm Grund Group  
MesseTurm  
60308 Frankfurt am Main  
T +49 69 710411-0  
F +49 69 710411-100  
[www.LCI-Fonds.de](http://www.LCI-Fonds.de)  
[www.kanam-grund.de](http://www.kanam-grund.de)

174/08.2020

